



EVEON ambitionne de devenir un acteur incontournable pour la préparation et la délivrance automatique de médicaments dans le but d'améliorer la qualité de vie des patients.

EVEON conçoit et développe des dispositifs innovants à façon, sur la base de ses plateformes technologiques. Fort d'un savoir-faire et de technologies uniques brevetées, EVEON se positionne comme un partenaire privilégié des acteurs de la Santé.

Résolument tournée vers l'avenir, EVEON met au cœur de ses engagements des valeurs sociétales d'exigence répondant aux enjeux de la médecine personnalisée et participative.

EVEON privilégie des partenariats d'affaires dans un esprit collaboratif de transparence et d'ouverture, tout en cultivant une stratégie empreinte de valeurs éthiques de performance et d'adaptabilité aux besoins de ses clients.

Pour accompagner la croissance de la société, nous ouvrons un poste de **Business Developer** rattaché à la Directrice Business Development et en étroite collaboration avec l'équipe R&D, votre rôle consistera à assurer la prospection et l'identification de nouvelles opportunités de projets de co-développement avec des partenaires commerciaux :

- Participez activement au développement commercial d'EVEON
 - Identifiez et faites émerger les besoins clients dans la préparation et la délivrance de médicaments en s'appuyant sur l'offre EVEON et les compétences métiers de l'entreprise (microfluidique, mécanique, électronique/logiciel)
 - Identifiez et contactez des prospects commerciaux (laboratoires pharmaceutiques, biotech, medtech, ou institutionnels) qui correspondent à la stratégie de développement commercial
 - Etre force de proposition dans la mise en œuvre de la stratégie commerciale
 - Favorisez l'acquisition de nouveaux clients et contribuez à accroître la pénétration de la clientèle existante
- Participez activement à l'élaboration des propositions commerciales de projets d'ingénierie de développement de dispositifs médicaux (pas de vente de produits sur catalogue)
 - Travaillez en étroite collaboration avec les équipes techniques pour monter des projets de l'étude de faisabilité au projet de co-développement complexe
 - Participez à la construction des offres qui soient à la fois techniques, économiques et optimisées
 - Concluez des projets d'ingénierie amenant au co-développement de dispositifs à façon.
- Participez au rayonnement de la société et de ses solutions en participant à des conférences et des séminaires en France et à l'international.

Issu d'une formation scientifique (pharmacien, diplômé d'un 3^{ème} cycle en sciences de la vie, ingénieur...), complétée par un Master type MBA/école de commerce, vous disposez d'une très bonne connaissance de l'industrie pharmaceutique et du développement des médicaments. Vous avez l'expérience de la mise en place de partenariats commerciaux et le montage de projets complexes dans un contexte B to B sur des projets techniques à haute valeur ajoutée.



Parfaitement à l'aise en anglais, reconnu pour vos compétences relationnelles, organisationnelles et votre aptitude à travailler en réseau auprès d'une clientèle qualifiée et exigeante, vous avez un sens de l'initiative avéré et vous êtes orienté résultats.

Positif, engagé, autonome et motivé à travailler dans un environnement exigeant et innovant, vous êtes attiré par les challenges technologiques et vous aimez travailler en équipe et en mode projet.

Vous souhaitez mettre aujourd'hui vos compétences au service d'une entreprise jeune, innovante et en très forte croissance et qui pourra vous accompagner dans votre évolution de carrière, merci de transmettre vos candidatures par mail à jobs@eveon.eu.