



BUSINESS DEVELOPER H/F

L'ENTREPRISE

EVEON ambitionne de devenir un acteur incontournable pour la préparation et la délivrance automatique de médicaments dans le but d'améliorer la qualité de vie des patients.

EVEON conçoit et développe des dispositifs innovants à façon, sur la base de ses plateformes technologiques. Fort d'un savoir-faire et de technologies uniques brevetées, EVEON se positionne comme un partenaire privilégié des acteurs de la santé.

Résolument tournée vers l'avenir, EVEON met au cœur de ses engagements des valeurs sociétales d'exigence répondant aux enjeux de la médecine personnalisée et participative.

EVEON privilégie des partenariats d'affaires dans un esprit collaboratif de transparence et d'ouverture, tout en cultivant une stratégie empreinte de valeurs éthiques de performance et d'adaptabilité aux besoins de ses clients.

LA MISSION

Pour renforcer notre équipe, nous recherchons un **Business Developer H/F** axé sur l'innovation.

Vous êtes passionné par le développement commercial et les partenariats stratégiques ? Êtes-vous prêt à façonner l'avenir de l'industrie pharmaceutique en contribuant à des projets novateurs de dispositifs médicaux ?

En collaboration étroite avec la Directrice Business Development et l'équipe de Recherche et Développement, votre rôle sera de dénicher de nouvelles opportunités de projets de co-développement de dispositifs médicaux avec nos partenaires.

Dans ce cadre, vos missions seront les suivantes :

1) Développement Commercial Actif

- Identifier les besoins émergents dans la préparation et la délivrance de médicaments en en alignement avec notre offre et nos compétences internes
- Prospecter activement et contacter des partenaires commerciaux (Laboratoires Pharmaceutiques, Biotech, MedTech, ou institutionnels) en accord avec notre stratégie de développement
- Contribuer à l'expansion de nos partenariats existants et à l'acquisition de nouveaux clients

2) Élaboration de Propositions Commerciales

- Collaborer étroitement avec les équipes techniques pour concevoir des projets, depuis les études de faisabilité jusqu'aux projets de co-développements (pas de vente de produits sur catalogue)
- Conclure des projets d'ingénierie amenant au co-développement de dispositifs médicaux à façon
- Rayonnement et Représentation : Participer à des conférences et des séminaires nationaux et internationaux pour accroître la visibilité de notre société et de ses solutions innovantes.





PROFIL

Vous êtes issu d'une formation scientifique (ingénieur, pharmacien, diplômé d'un 3ème cycle en sciences de la vie, ...) complétée par une expertise commerciale. Vous possédez une solide expérience dans le développement de partenariats B to B sur des projets techniques à haute valeur ajoutée. Vous disposez par ailleurs d'une très bonne connaissance de l'industrie pharmaceutique et du développement des médicaments.

Si vous êtes à l'aise en anglais, doté de solides compétences relationnelles, organisé et orienté résultats, alors ce poste est fait pour vous. Rejoignez-nous si vous êtes enthousiaste, autonome et motivé pour relever des défis technologiques, tout en appréciant le travail en équipe dans un environnement innovant.

REJOIGNEZ-NOUS !

Ce poste est basé à Montbonnot Saint-Martin avec la possibilité de télétravail partiel. Nous attendons vos candidatures par e-mail : jobs@eveon.eu